

SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE / B2B DIALOGMARKETING (M/W/D)

Schuppar Consulting ist eine mehrfach ausgezeichnete und innovative Unternehmensberatung. Für unsere global aufgestellten Kunden entwickeln wir weltweite Programme zur Margensteigerung in den wichtigen Bereichen Preismanagement, Strategischer Vertrieb und Verhandlungsmanagement. Bei uns kannst Du deine „Hunter“-Persönlichkeit voll einbringen. Durch deine Vertriebsaktivitäten gestaltest Du das Wachstum aktiv mit.

Als **Sales Development Representative** bist du der erste Kontaktpunkt zu unseren potenziellen Geschäftskunden. Du sorgst mit Charme, Struktur und Ausdauer dafür, dass Entscheider auf uns aufmerksam werden – und hilfst ihnen, unser Angebot zu verstehen und zu nutzen.

Deine Aufgaben:

- Identifikation und Qualifizierung von B2B-Leads (Telefon, E-Mail, LinkedIn)
- Vereinbarung von Terminen mit Entscheidern bei Kunden und unserer Geschäftsführung
- Begleitung des Kunden bis zum Projektstart und darüber hinaus für Up-Selling
- Recherche und Aufbau von Zielkundenlisten im DACH-Raum
- Zusammenarbeit mit Marketing und Sales zur Verbesserung der Lead-Conversion
- Pflege und Dokumentation deiner Aktivitäten im CRM-System

Das bringst du mit:

- Du hast bereits mindestens ein Jahr Erfahrung im Vertrieb, Dialogmarketing oder Kundenkontakt idealerweise aus vorherigem Job (ansonsten aus Praktikum, Nebenjob, Berufseinstieg)
- Freude am Telefonieren und kommunikativer Ehrgeiz
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- sowie Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

Was wir dir bieten

- Fixgehalt von 45.000 € + attraktiver Bonus auf Basis Akquiseerfolg von 20.000 € bei Zielerreichung (Gesamtzielgehalt: 65.000 €), Bonus grundsätzlich ohne Deckelung
- Top-Weiterbildung im B2B-Vertrieb durch unsere Vertriebsprofis
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung Richtung Account Management oder Beratung
- Arbeiten in einem sympathischen, leistungsorientierten Team mit flachen Hierarchien
- Moderne Büros in Düsseldorf mit guter Anbindung

Fühlst du dich angesprochen? Dann sende uns gerne deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail!
Wir melden uns bei dir.

Dein persönlicher Ansprechpartner

Herr Martin Ahlefelder | Schuppar Consulting GmbH | Immermannstr. 19 | D-40210 Düsseldorf |
E-Mail: mycareer@schuppar-consulting.com | Tel.: +49 211 - 83 68 05 03