

**Wie Zulieferer die Forderung
nach Kostenoffenlegung
erfolgreich abwehren.**

Die Hosen oben lassen!

Hier geht's zur Studie ...

Hallo, ich bin Dr. Björn Schuppar.

Die meisten Unternehmen sind mit ihren Preisen nicht zufrieden und würden gerne bessere Abschlüsse erzielen.

Hierzu habe ich **über 7.000 Verkäufer von Lieferanten in Verhandlungen** geschult und mit meinem Team über **2.500 Verhandlungen** als „Shadow Negotiator“ begleitet.

Wir konnten dabei **großartige Unternehmen** und **Top-Verkäufer** beobachten, wie Sie es geschafft haben, die Forderung der Kunden nach Kostenoffenlegung abzuwehren und ihre Preise durchzusetzen. Dies im Wettbewerb mit anderen Lieferanten, die ihre Kosten bereitwillig offenlegen.

Zudem durften wir mit verschiedenen anerkannten Verbänden und **renommierten Rechtsanwälten** sprechen, die die **besten Argumente gegen eine Kostenoffenlegung** haben.

Nach 20 Jahren Arbeit mit diesen **großartigen Mentoren** wissen wir nun genau, **wie man Kostenoffenlegung effektiv vermeidet**.

Wie lässt sich nun die Forderung nach Kostenoffenlegung **abwehren**? Welche **Argumente** wollen Sie wählen? Wie **denken und handeln** andere **Zulieferer**? Welche Stimmung besteht zu dem Thema?

Bestellen Sie unsere **vielfach gekaufte Studie** und **drehen Sie das Rad der Kostenoffenlegung zurück**. Stellen Sie ihre Margen wieder her. Wir freuen uns für Sie, dass Sie diesen Schritt tun.



Dr. Björn Schuppar
Gründer und Geschäftsführer
Schuppar Consulting GmbH



Noch nie veröffentlichtes Wissen zu Kostenoffenlegung

Erhalten Sie jetzt überzeugende Argumente zur Abwehr von Kostenoffenlegung

Studie



Studienbericht Vollversion

- kompletter Ergebnisbericht
- Grafisch aufbereitete Daten und Fakten zum Status-Quo im Vertragsmanagement
- Meinungen und Statements
- Erfolgreich verwendete Argumente in Verhandlungen

499,- €

Studie & Argumente



Studienbericht Vollversion

- kompletter Ergebnisbericht
- Grafisch aufbereitete Daten und Fakten zum Status-Quo im Vertragsmanagement
- Meinungen und Statements
- Erfolgreich verwendete Argumente in Verhandlungen



Argumentationsleitfaden

- Durchsetzung marktgerechter Preise
- Abwehr von Forderungen nach Kostenoffenlegung
- Verhandlung von Konditionen und Zahlungsbedingungen
- Fallbeispiele aus Unternehmen

599,- €

Life-Event



Studienbericht Vollversion

- kompletter Ergebnisbericht
- Grafisch aufbereitete Daten und Fakten zum Status-Quo im Vertragsmanagement
- Meinungen und Statements
- Erfolgreich verwendete Argumente in Verhandlungen



Argumentationsleitfaden

- Durchsetzung marktgerechter Preise
- Abwehr von Forderungen nach Kostenoffenlegung
- Verhandlung von Konditionen und Zahlungsbedingungen
- Fallbeispiele aus Unternehmen

Workshop mit Geschäfts/- Vertriebsleitung

- Dr. Schuppar als Experte
- Vorstellung der Studie
- Besprechung konkreter Fragestellungen
- Diskussion von Fallbeispielen
- Entwicklung überzeugender Argumentationen

3.999,- €

Panel

Das vollständige Panel „Aktives Preis- und Vertragsmanagement für Automobilzulieferer - Preiskalkulationen weitergeben oder nicht?“ ist bei Schuppar Consulting bestellbar. Befragt werden seit 2013 regelmäßig Geschäftsführer, Vertriebsleiter und Key Account Manager ausgewählter Automobilzulieferer (Tier 1 und Tier 2).

Noch nie veröffentlichtes Wissen zu Kostenoffenlegung

Erhalten Sie jetzt überzeugende Argumenten zur Abwehr von Kostenoffenlegung

Bestellung der Studie als Scan an: info@schuppar-consulting.com

„Aktives Preis- und Vertragsmanagement für Automobilzulieferer:
Preiskalkulationen weitergeben oder nicht?“

► Bestellung

* Preise gelten zuzüglich MwSt.
zahlbar sofort nach Rechnungserhalt
Workshop für max. 10 Teilnehmer,
Preis zzgl. Reisekosten und Spesen
nach tatsächlichem Anfallen

Hiermit bestellen wir verbindlich und auf Basis der beiliegenden
Nutzungsbedingungen von der Schuppar Consulting GmbH, Immermannstr.
19 in Düsseldorf, das folgende Leistungspaket (zutreffendes bitte ankreuzen):

- Basis: Studienbericht zum Preis von 499 €*
 Vorteil: Studienbericht + Argumentationsleitfaden zum Preis von 599 €*
 Intensiv: Studienbericht + Argumentationsleitfaden + Workshop zum
Preis von 3.999 €* zzgl. Reisekosten

► Empfänger und Rechnungsadresse

Name, Vorname _____

Firma, Abteilung _____

Straße, PLZ, Ort _____

Rechnungsbezug _____

(Kostenstelle, Bestellnummer o.ä.)

Telefon _____

E-Mail Adresse _____

Ort, Datum, Unterschrift _____

Wir stimmen den folgenden Nutzungsbedingungen zu:

1. Die Studie sowie alle in ihr enthaltenen Informationen sind urheberrechtlich für die Schuppar Consulting GmbH, Düsseldorf, geschützt.
2. Die Nutzung der Studie erfolgt durch uns sowie unsere Tochtergesellschaften, an denen wir finanziell zu 50% oder mehr beteiligt sind. Im Hinblick auf den gelieferten Inhalt sind wir befugt, die Studie zu speichern, Kopien herzustellen, zu archivieren und innerhalb unserem Unternehmen entweder elektronisch oder in Papier zu verteilen. Die Studie sowie die in ihr enthaltenen Informationen dürfen nur innerhalb unserem Unternehmen sowie unseren Tochtergesellschaften, an denen wir finanziell zu 50% oder mehr beteiligt ist, weitergegeben werden. Eine Weitergabe an sonstige Dritte einschließlich Berater, Kunden oder Zulieferer sowie die Veröffentlichung oder sonstige Vervielfältigung ist nicht gestattet und strafbar.
3. Eine Entfernung des Copyright-Hinweises oder sonstige Änderungen des Dokuments sowie eine Deaktivierung des Passwortschutzes sind nicht gestattet.
4. Die Studie spiegelt die Meinungen der Befragten zum Zeitpunkt der Befragung wider. Trotz sorgfältiger Prüfung übernimmt die Schuppar Consulting GmbH für etwaige Fehler und inhaltlich fehlerhaften Angaben sowie deren Folgen keine Haftung.

**Haben Sie Fragen zu Cost Break Downs/
Kostenoffenlegung oder zu unseren
Pricing-Programmen?**

**Wir helfen Ihnen gerne:
+49 (0)211 83 68 05 01**

**Schreiben Sie uns:
contact@schuppar-consulting.com**



SCHUPPAR CONSULTING GmbH

Immermannstr. 19 | 40210 Düsseldorf | Deutschland

Telefon: +49 211 – 83 68 05 01

E-Mail: info@schuppar-consulting.com