

Schuppar Consulting ist das spezialisierte Beratungsunternehmen für Preismanagement: Wir entwickeln Strategien, globale Programme und Trainings für internationale Unternehmen aus Industrie und Handel. Und wir implementieren unsere Lösungen mit unseren Kunden weltweit.

Zur Verstärkung unserer Beraterteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Trainer/ Projektleiter (w/m) Sales & Pricing**

### **Was Sie erwartet:**

- **Starke Auftragspartner:** Zu unseren Kunden gehören DAX30- und S&P 500- Firmen, die mit uns als Preis- und Vertriebspezialisten ihre Wachstums- und Profitabilitätsziele erreichen.
- **Spannende Herausforderungen:** Als Trainer/ Projektleiter (w/m) bei Schuppar Consulting sind Sie vom ersten Tag an Teil unseres Teams und arbeiten mit Ihren Kollegen daran, für unsere Kunden individuelle Trainingsprogramme zu entwickeln und erfolgreich umzusetzen.
- **Wachsende Verantwortung:** Im Anschluss an eine individuelle Einarbeitung übernehmen Sie Seite an Seite mit der Geschäftsführung eigene Projektverantwortung, halten überzeugende Trainings in Deutsch oder Englisch, moderieren eigenständig Workshops beim Kunden und erstellen Angebote für weltweite Beratungs- und Trainingsprojekte
- **Ständige Weiterentwicklung:** Mit zunehmender Erfahrung bauen Sie Ihren internationalen Berufshorizont kontinuierlich aus, führen international aufgestellte Projektteams, akquirieren eigene Kundenmandate und führen inspirierende Fachvorträge.

### **Unsere Anforderungen an Sie:**

- Abgeschlossenes Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft, Volkswirtschaftslehre oder Wirtschaftspsychologie mit exzellenten Noten
- Mehrjährige Erfahrung in der Beratung (extern oder intern) oder Projektleitung, vorzugsweise konkrete Trainings- und Projekterfahrung im Bereich Vertrieb, Preismanagement oder Einkauf/Beschaffung
- Ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten und hohe Leistungsbereitschaft
- Sicheres und authentisches Auftreten bzw. Umgang mit Kunden auf höchster Führungsebene
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere PowerPoint und Excel
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

### **Warum zu uns:**

- Partnerschaftliche Zusammenarbeit, Teamspirit und hohe Integrität mit Kunden
- Schnelle Übernahme von Vertriebs-, Projekt- und Personalverantwortung
- Gewachsenes Unternehmen mit „Start Up - Flair“: kurze Kommunikationswege, Duz-Kultur vom Praktikanten bis zum Geschäftsführer, offene Türen und hilfsbereite, engagierte Kollegen
- Attraktives Vergütungspaket mit erfolgsbasierter Komponente
- Mentoring sowie exzellente Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Teamausflüge, gemeinsames Grillen über den Dächern der Düsseldorfer Innenstadt, uvm.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

### **Schuppar Consulting GmbH**

Martin Paukert – Partner  
[m.paukert@schuppar-consulting.com](mailto:m.paukert@schuppar-consulting.com)

Immermannstr. 19  
D-40210 Düsseldorf